

# Taller

# “Más Allá de Tus Resultados”

Cómo Mejorar tu Negocio de Agente Comercial





# Tu Negocio

Tu negocio de **Agente Comercial** NO tienes los resultados que esperas ...



- Quieres Vender Más
- Mejorar los Resultados Económicos
- Tener Más Tiempo Libre



## Contexto

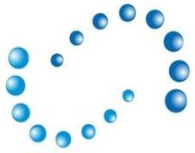
- El mercado...
- La situación económica...
- Las necesidades de los clientes...
- La globalización...

HAN CAMBIADO RADICALMENTE

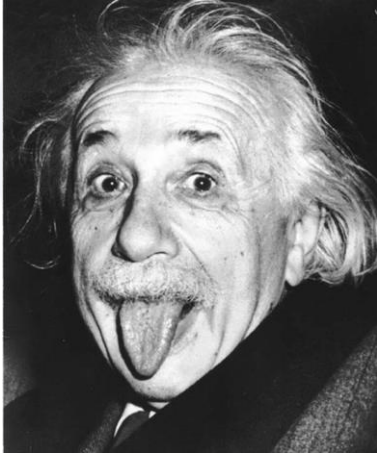
¿ Y tú



¿ Has Cambiado Radicalmente ?



# ¿ Por Qué ?



“Si buscar resultados distintos,  
no hagas siempre lo mismo”

Albert Einstein

## ¡¡ Es Hora de Cambiar !!

- Tu Negocio y tus Estrategias
- Tus Procesos y tus Prácticas
- Tu Organización y tus Hábitos
- Tus Creencias sobre lo que es Posible





# ¿ Qué ?

Taller gratuito de 2 horas

## “Más Allá de Tus Resultados”

Te ayudamos a Mejorar tu Negocio de Agente Comercial para conseguir los resultados que quieres y te mereces.

### ¿ Qué te llevarás ?

- ✓ Estrategias para Vender Más
- ✓ Cómo Mejorar el Servicio al Cliente
- ✓ Aumentar Tu Productividad
- ✓ Definir Tus Objetivos
- ✓ Crear un Plan de Acción





## ¿ Quién ?



El taller lo imparte Quim Chalé, emprendedor con negocios propios desde los 19 años, con más de 25 años de experiencia, ha trabajado con más de 100 empresas dedicadas a las representaciones comerciales, mejorando sus organizaciones, especialmente sus ventas y sus resultados. En los últimos 10 años ha ofrecido cursos y seminarios de crecimiento personal, ventas y rediseño de procesos en representaciones comerciales, empresas públicas como Barcelona Activa, Ayuntamiento de l'Hospitalet, Delegación en Tarragona del Departamento de Economía de la Generalitat, Inmobiliarias Piso Perfecto y

Hipotecamanía, y empresas industriales Abrisud, Maq Center, entre las más destacadas.

Su formación en Ingeniería Informática en la Universidad Politécnica de Catalunya y la multitud de cursos y seminarios con algunos de los mejores expertos del mundo en desarrollo personal, ventas y formación le han preparado para ofrecer lo mejor de sí.

Su estilo personal sacude a la audiencia para que saquen lo mejor de cada uno, mejoren sus resultados, consigan sus objetivos y encuentren su motivación siendo mejores personas y más felices.



## ¿ Cómo ?

La metodología del taller se basa en:

- Alta Participación
- Energía de la Audiencia
- Técnicas de “Aprendizaje Acelerado”
- Dinámicas y Ejercicios Experienciales

## Para que puedas:



- ✓ Aprender más
- ✓ Recordar durante más tiempo
- ✓ Tomar acción en el mundo real
- ✓ Conseguir maximizar sus resultados



# Toma Acción Ahora

Dedica 2 horas de tu tiempo a  
Aprender Nuevas Estrategias



Y ...

- ✓ Venderás Más
- ✓ Mejorarás tus Resultados Económicos
- ✓ Tendrás Más Tiempo para lo que Quieras
- ✓ Y... Serás Más Feliz



# Más información



Contacto: Quim Chalé

[quim@salesreptools.com](mailto:quim@salesreptools.com)

Teléfono: +34 933 005 114

Móvil: +34 630 871 690

<http://www.salesreptools.com>